



**PAUS**  
*...the people who care*

Zur Verstärkung unseres Teams im Vertrieb Baumaschinen suchen wir für Süddeutschland einen:

## Gebietsverkaufsmanager (m/w/d)

### Aufgaben:

- Pflege des bestehenden Kundenstammes, Akquisition und Betreuung neuer Kunden
- Lösen von kundenspezifischen Wünschen
- Entwicklung und Umsetzung von Marktstrategien
- Maschinenvorführung
- Koordination mit der technischen und kaufmännischen Auftragsbearbeitung

### Profil:

- abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf technischer Produkte; bevorzugt in der Baubranche
- gute Englischkenntnisse
- hohe Eigenmotivation, Überzeugungskraft und Vertriebsorientierung
- Belastbarkeit, selbständige und sorgfältige Arbeitsweise

### Nutzen Sie Ihre Chance!

Wir bieten Ihnen eine selbstständige Tätigkeit mit Verantwortung und Zukunftsperspektiven in einem innovativen und internationalen Arbeitsfeld.

Wenn Sie diese interessante Herausforderung reizt, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Senden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe von Gehaltsvorstellung und möglichen Einstiegszeitpunkt als zusammengefügt PDF per E-Mail:

Wir sind ein innovativer Hersteller von Bau- und Bergbaumaschinen sowie Liftechnik.

Unsere überwiegend internationalen Kunden schätzen unsere individuellen Lösungen und unsere Flexibilität als Familienunternehmen. Mit etwa 250 Mitarbeitern haben wir in unseren Märkten einen weltweit bekannten Namen. Gestalten Sie unseren Erfolg mit!

Hermann Paus  
Maschinenfabrik GmbH

Heinz Aehlen  
Siemensstraße 1-9  
48488 Emsbüren

Tel.: +49 5903/707-226

[bewerbung@paus.de](mailto:bewerbung@paus.de)

[www.paus.de](http://www.paus.de)